

# Porozumienie Raytheona i Radwaru

#Przemysł zbrojeniowy #Strategia i polityka 23 października 2008

**Amerykański Raytheon - jeden z pięciu liderów rynku zbrojeniowego w USA, i warszawskie Centrum Naukowo-Produkcyjne Elektroniki Profesjonalnej Radwar podpisały 22 października 2008 generalne porozumienie o wzajemnej współpracy.**

22 października 2009, Warszawa, ceremonia podpisania pierwszej ramowej umowy o w

Stosowny dokument o bardzo ogólnym charakterze sygnowali Edward Hanlon Jr. - szef operacji europejskich Raytheona (zarządza nimi z biura w Brukseli) i Leszek Pawłowski - prezes Radwaru. Obecny był ambasador USA w Polsce - Victor Ashe. Porozumienie poprzedziły miesiące negocjacji. Prezes Pawłowski powiedział nam, iż Raytheon rocznie kontraktuje u zagranicznych dostawców podzespoły elektroniczne i komponenty konstrukcyjne o wartości 1,5 mld USD. Ponieważ okazało się, że poziom technologiczny produkcji Radwaru jest porównywalny z tym, do czego przyzwyczajeni są Amerykanie, nie ma przeszkód, aby polska spółka znalazła się na liście dostawców podzespołów elektronicznych dla Raytheona.

Leszkowi Pawłowskiemu wtórował Edward Hanlon, który oświadczył, że strategia Raytheona zasadza się na wyszukiwaniu wiarygodnych, zaawansowanych technologicznie partnerów w różnych regionach Europy i świata, a Radwar niewątpliwie spełnia te kryteria. Oba managerowie nie kryli, że szczegółowe programy współpracy będą objęte dodatkowymi umowami, a ogólne porozumienie jest jedynie otwarciem drogi do ich podpisywania i w konsekwencji - do realnych zleceń dla Radwaru.

Radwar już trzykrotnie uczestniczył w parze z Raytheonem w programach adresowanych dla polskiej obronności. Oba przedsiębiorstwa razem oferowały kody szyfrujące dla urządzeń identyfikacji swój-obcy (IFF) dla wojskowych statków powietrznych, proponowały systemy naprowadzania dla lotnisk, a także stacje radiolokacyjne dla nadbrzeżnych posterunków Straży Granicznej. Raytheon samodzielnie jest dostawcą kilku różnych zestawów uzbrojenia oraz pocisków raketowych dla polskich F-16. Do niedawna mówiło się o możliwości otwarcia w Polsce ośrodka ich serwisowania dla całego rynku środkowoeuropejskiego. 4 lata temu Raytheon przeniósł środkowoeuropejskie biuro z Pragi (systemy uzbrojenia samolotu L-159) do Warszawy.

Leszek Pawłowski powiedział nam, że podpisany z Amerykanami dokument nie przekreśla poprzedniego porozumienia o współpracy w rozwoju awangardowych systemów przeciwlotniczych dla polskich sił zbrojnych, które Radwar i Przemysłowy

Instytut Telekomunikacji (PIT) podpisał z rynkowym rywalem Raytheona - europejskim domem techniki raketowej, MBDA. Radwar z MBDA pracują intensywnie nad wspólną ofertą dla indyjskich wojsk lądowych. Obie spółki zaproponują Indiom w pierwszym kwartale 2009 polski artyleryjski wóz przeciwlotniczy Loara, uzbrojony w przeciwlotnicze pociski Mistral II konstrukcji MBDA, które będą produkowane w Indiach. Partnerem indyjskim Radwaru i MBDA w programie indyjskiego, artyleryjsko-raketowego wozu przeciwlotniczego bazującego na podwoziu czołgu PT-91M i rozwiązaniach Loary jest lokalna korporacja BEML.

Również w pierwszych miesiącach 2009 Radwar, PIT i Grupa Bumar zamierzają podpisać konkretne porozumienie o podziale prac przy przeciwlotniczym systemie systemów dla obrony polskiego nieba. Podstawą mają być polskie systemy radiolokacyjne i układy dowodzenia, wkładem MBDA będzie uzbrojenie raketowe - pociski Mistral II, VL MICA i Aster. Do końca 2008 raz w miesiącu będą się odbywać sesje ekspertów z MBDA, Radwaru, PIT i Bumaru.



*22 października 2009, Warszawa, ceremonia podpisania pierwszej ramowej umowy o współpracy Raytheona z Radwarem. Od lewej - ambasador USA w Polsce Victor Ashe, szef operacji europejskich amerykańskiego koncernu - Edward Hanlon Jr. oraz prezes warszawskiego przedsiębiorstwa - Leszek Pawłowski / Zdjęcie: Wojciech Łuczak*

Stosowny dokument o bardzo ogólnym charakterze sygnowali Edward Hanlon Jr. - szef operacji europejskich Raytheona (zarządza nimi z biura w Brukseli) i Leszek Pawłowski - prezes Radwaru. Obecny był ambasador USA w Polsce - Victor Ashe. Porozumienie poprzedziły miesiące negocjacji. Prezes Pawłowski powiedział nam, iż Raytheon rocznie kontraktuje u zagranicznych dostawców podzespoły elektroniczne i komponenty konstrukcyjne o wartości 1,5 mld USD. Ponieważ okazało się, że poziom technologiczny produkcji Radwaru jest porównywalny z tym, do czego przyzwyczajeni są Amerykanie, nie ma przeszkód, aby polska spółka znalazła się na liście dostawców podzespołów elektronicznych dla Raytheona.

Leszkowi Pawłowskiemu wtórował Edward Hanlon, który oświadczył, że strategia Raytheona zasadza się na wyszukiwaniu wiarygodnych, zaawansowanych technologicznie partnerów w różnych regionach Europy i świata, a Radwar niewątpliwie spełnia te kryteria. Oba managerowie nie kryli, że szczegółowe programy współpracy będą objęte dodatkowymi umowami, a ogólne porozumienie jest jedynie otwarciem drogi do ich podpisywania i w konsekwencji - do realnych zleceń dla Radwaru.

Radwar już trzykrotnie uczestniczył w parze z Raytheonem w programach adresowanych dla polskiej obronności. Oba przedsiębiorstwa razem oferowały kody szyfrujące dla urządzeń identyfikacji swój-obcy (IFF) dla wojskowych statków powietrznych, proponowały systemy naprowadzania dla lotnisk, a także stacje radiolokacyjne dla nadbrzeżnych posterunków Straży Granicznej. Raytheon samodzielnie jest dostawcą kilku różnych zestawów uzbrojenia oraz pocisków raketowych dla polskich F-16. Do niedawna mówiło się o możliwości otwarcia w Polsce ośrodka ich serwisowania dla całego rynku środkowoeuropejskiego. 4 lata temu Raytheon przeniósł środkowoeuropejskie biuro z Pragi (systemy uzbrojenia samolotu L-159) do Warszawy.

Leszek Pawłowski powiedział nam, że podpisany z Amerykanami dokument nie przekreśla poprzedniego porozumienia o współpracy w rozwoju awangardowych systemów przeciwlotniczych dla polskich sił zbrojnych, które Radwar i Przemysłowy Instytut Telekomunikacji (PIT) podpisał z rynkowym rywalem Raytheona - europejskim domem techniki raketowej, MBDA. Radwar z MBDA pracują intensywnie nad wspólną ofertą dla indyjskich wojsk lądowych. Obie spółki zaproponują Indiom w pierwszym kwartale 2009 polski artyleryjski wóz przeciwlotniczy Loara, uzbrojony w przeciwlotnicze pociski Mistral II konstrukcji MBDA, które będą produkowane w Indiach. Partnerem indyjskim Radwaru i MBDA w programie indyjskiego, artyleryjsko-raketowego wozu przeciwlotniczego bazującego na podwoziu czołgu PT-91M i rozwiązaniach Loary jest lokalna korporacja BEML.

Również w pierwszych miesiącach 2009 Radwar, PIT i Grupa Bumar zamierzają podpisać konkretne porozumienie o podziale prac przy przeciwlotniczym systemie systemów dla obrony polskiego nieba. Podstawą mają być polskie systemy radiolokacyjne i układy dowodzenia, wkładem MBDA będzie uzbrojenie raketowe - pociski Mistral II, VL MICA i Aster. Do końca 2008 raz w miesiącu będą się odbywać sesje ekspertów z MBDA, Radwaru, PIT i Bumaru.