

Najdroższy Globemaster?

#Lotnictwo wojskowe #Przemysł zbrojeniowy 28 września 2010

Oferowany Kuwejtowi pojedynczy C-17 Globemaster III, może kosztować wraz z pakietem szkoleniowym, części zamiennych i serwisowym nawet 693 mln USD.

Ceny jednostkowe Globemasterów, przekazywanych w produkcji seryjnej dla USAF oscy

Cena ta zawiera dostawę samolotu, a także zapasowy silnik F117-PW-100, pokładowe systemy samoobrony AN/ALE-47, systemy ostrzegania przed pociskami raketowymi AN/ARR-47, flary, kamizelki kuloodporne dla członków załogi, pakiet części zamiennych, serwisowy, szkoleniowy i usług obywateli USA przy wdrożeniu oraz obsłudze maszyny, dla której nie opłaca się budowy własnego zaplecza.

Dane znalazły się w dokumentach przesłanych Senatowi USA. Są one niezbędne do uzyskania zgody na eksport samolotu, a jednocześnie są podstawą do złożenia oficjalnej oferty dla władz Kuwejtu. W wypadku pozytywnego przebiegu negocjacji, ostateczna cena może być mniejsza.

Faktem jest jednak, że pierwsza propozycja 693 mln USD jest rekordowo wysoka. W przypadku samolotów, dostarczanych dla USAF, ich cena jednostkowa nie przekraczała w ostatnich paru latach 200 mln USD. Kwota ta rośnie, w przypadku transakcji eksportowych, ze względu na konieczność zakupu urządzeń obsługowych, pakietów serwisowego, szkoleniowego i części zamiennych. Według dostępnych danych, sprzedaż 6 Globemasterów dla ZEA ma kosztować ok. 2 mld USD, a więc ok. 330 mln USD za egz. Wstępna propozycja sprzedaży 10 samolotów Indiom, zawarta w dokumentach eksportowych, podnosi tę kwotę do 580 mln USD (zobacz: [Koszt indyjskich Globemasterów](#)). Propozycja dla Kuwejtu - na tym tle - jest zdecydowanie najdroższa.



Ceny jednostkowe Globemasterów, przekazywanych w produkcji seryjnej dla USAF oscylują w granicach 200 mln USD. Dla krajów Zatoki Perskiej, wraz z bogatymi pakietami szkoleniowymi i serwisowymi, suma ta rośnie nawet trzykrotnie / Zdjęcie: Boeing

Cena ta zawiera dostawę samolotu, a także zapasowy silnik F117-PW-100, pokładowe systemy samoobrony AN/ALE-47, systemy ostrzegania przed pociskami raketowymi AN/ARR-47, flary, kamizelki kuloodporne dla członków załogi, pakiet części zamiennych, serwisowy, szkoleniowy i usług obywateli USA przy wdrożeniu oraz obsłudze maszyny, dla której nie opłaca się budowy własnego zaplecza.

Dane znalazły się w dokumentach przesłanych Senatowi USA. Są one niezbędne do uzyskania zgody na eksport samolotu, a jednocześnie są podstawą do złożenia oficjalnej oferty dla władz Kuwejtu. W wypadku pozytywnego przebiegu negocjacji, ostateczna cena może być mniejsza.

Faktem jest jednak, że pierwsza propozycja 693 mln USD jest rekordowo wysoka. W przypadku samolotów, dostarczanych dla USAF, ich cena jednostkowa nie przekraczała w ostatnich paru latach 200 mln USD. Kwota ta rośnie, w przypadku transakcji eksportowych, ze względu na konieczność zakupu urządzeń obsługowych, pakietów serwisowego, szkoleniowego i części zamiennych. Według dostępnych danych, sprzedaż 6 Globemasterów dla ZEA ma kosztować ok. 2 mld USD, a więc ok. 330 mln USD za egz. Wstępna propozycja sprzedaży 10 samolotów Indiom, zawarta w dokumentach eksportowych, podnosi tę kwotę do 580 mln USD (zobacz: [Koszt indyjskich Globemasterów](#)). Propozycja dla Kuwejtu - na tym tle - jest zdecydowanie najdroższa.

Powiązane wiadomości

[Najdroższy Globemaster? \(2010-09-28\)](#)

[Koszt indyjskich Globemasterów \(2010-04-27\)](#)

[Jeszcze o Wenezueli \(2008-05-13\)](#)

[Wenezuelskie zakupy lotnicze \(2008-05-10\)](#)

[C-17 dla Indii \(2009-11-06\)](#)
