

# Rekord szwedzkiego eksportu

#Przemysł zbrojeniowy #Strategia i polityka 15 grudnia 2011

**Szwedzki inspektorat kontroli eksportu specjalnego w ubiegłym roku wydał zezwolenia na transakcje zbrojeniowe o wartości 1,95 mld USD, nieco większej niż w 2009.**

Szwedzki eksport specjalny trafia do kilkudziesięciu odbiorców. Tradycyjnie największe

Rozbudowany przemysł zbrojeniowy Szwecji notuje od kilku lat w dziedzinie eksportu coraz większe obroty, poszerzając jednocześnie grupę odbiorców swoich produktów. W 1990 wysyłał wyposażenie wojskowe do 33 krajów. Dekadę później - już do 52 państw, zaś w ubiegłym roku do 63.

Wartość zezwoleń eksportowych w 2001 wyniosła 429 mln USD, by w trzy lata później przekroczyć barierę 1 mld USD. Kolejne lata były jeszcze lepsze. Wartość wywozu wzrastała stopniowo przez 1,5 mld w 2006 do 1,9 mld w 2009 (zobacz: [1,9 mld USD szwedzkiego eksportu](#)).

Ekspansja zagraniczna jest jedynym ratunkiem dla szwedzkich przedsiębiorstw. Zamówienia eksportowe stanowią większość zleceń. W bieżącym roku, w którym powinna zostać przekroczona granica 2 mld USD, zamówienia rodzimych sił zbrojnych wygenerują prawdopodobnie jedynie 38% obrotów.

Polityka ta doprowadza do poważnej krytyki lewicowych partii i organizacji. Poszukiwanie nowych rynków zbytu powoduje bowiem sprzedawanie wyposażenia także takim państwom jak Arabia Saudyjska (zobacz: [Krytyka szwedzkiego eksportu](#)). Mimo tego dla ekspansji zagranicznej nie ma sensownej alternatywy. Zdają sobie z tego również władze, które w bieżącym roku powołały do życia agencję eksportu obronnego, a której zadaniem jest wspieranie rodzimego przemysłu poza granicami kraju.

Nic nie świadczy, by w kolejnych latach doszło do załamania eksportu. Przeciwnie, niedawne zwycięstwo Gripena w przetargu na 22 myśliwce dla szwajcarskich wojsk lotniczych (zobacz: [Zwycięstwo Gripena w Szwajcarii](#)), które może przełożyć się na kontrakt o szacunkowej wartości nawet 3,2 mld USD, powinno stać się w najbliższej przyszłości głównym składnikiem rozwoju eksportu specjalnego Szwecji.



*Szwedzki eksport specjalny trafia do kilkudziesięciu odbiorców. Tradycyjnie największe kontrakty związane są z samolotami wojskowymi (myśliwce Gripen, samoloty wczesnego ostrzegania z radarami Erieye). Istotną rolę odgrywa też sprzedaż sprzętu pancernego, w tym prezentowanych transporterów przegubowych rodziny Viking, a odbieranych przez brytyjskie wojska lądowe / Zdjęcie: MO Wielkiej Brytanii*

Rozbudowany przemysł zbrojeniowy Szwecji notuje od kilku lat w dziedzinie eksportu coraz większe obroty, poszerzając jednocześnie grupę odbiorców swoich produktów. W 1990 wysyłał wyposażenie wojskowe do 33 krajów. Dekadę później - już do 52 państw, zaś w ubiegłym roku do 63.

Wartość zezwoleń eksportowych w 2001 wyniosła 429 mln USD, by w trzy lata później przekroczyć barierę 1 mld USD. Kolejne lata były jeszcze lepsze. Wartość wywozu wzrastała stopniowo przez 1,5 mld w 2006 do 1,9 mld w 2009 (zobacz: [1,9 mld USD szwedzkiego eksportu](#)).

Ekspansja zagraniczna jest jedynym ratunkiem dla szwedzkich przedsiębiorstw. Zamówienia eksportowe stanowią większość zleceń. W bieżącym roku, w którym powinna zostać przekroczona granica 2 mld USD, zamówienia rodzimych sił zbrojnych wygenerują prawdopodobnie jedynie 38% obrotów.

Polityka ta doprowadza do poważnej krytyki lewicowych partii i organizacji. Poszukiwanie nowych rynków zbytu powoduje bowiem sprzedawanie wyposażenia także takim państwom jak Arabia Saudyjska (zobacz: [Krytyka szwedzkiego eksportu](#)). Mimo tego dla ekspansji zagranicznej nie ma sensownej alternatywy. Zdają sobie z tego również władze, które w bieżącym roku powołały do życia agencję eksportu obronnego, a której zadaniem jest wspieranie rodzimego przemysłu poza granicami kraju.

Nic nie świadczy, by w kolejnych latach doszło do załamania eksportu. Przeciwnie, niedawne zwycięstwo Gripenu w przetargu na 22 myśliwce dla szwajcarskich wojsk lotniczych (zobacz: [Zwycięstwo Gripenu w Szwajcarii](#)), które może przełożyć się na kontrakt o szacunkowej wartości nawet 3,2 mld USD, powinno stać się w najbliższej przyszłości głównym składnikiem rozwoju eksportu specjalnego Szwecji.

Powiązane wiadomości

Rekord szwedzkiego eksportu (2011-12-15)  
1,9 mld USD szwedzkiego eksportu (2010-03-04)  
Wzrost szwedzkiego eksportu (2009-03-04)  
Pierwsze Gripeny dla SAAF (2008-09-22)  
Holenderskie CV90 (2008-12-16)  
Operacyjne Erieye (2009-02-13)  
Krytyka szwedzkiego eksportu (2010-10-13)  
Nowy klient na Saaba AEW&C (2010-10-04)  
Zwycięstwo Gripena w Szwajcarii (2011-12-01)  
Szwajcarzy odkładają przetarg (2010-08-26)  
Następcy szwajcarskich F-5 (2008-01-18)  
Szwajcarskie przyspieszenie (2009-08-29)  
Droższe szwajcarskie samoloty? (2010-08-20)  
Szwajcaria wskaże zwycięzcę (2011-10-21)  
Szwajcarzy odkładają przetarg (2010-08-26)  
Mniej żołnierzy, nowe samoloty (2011-09-30)

---

© Wszelkie prawa zastrzeżone, 2007-2026 Altair Agencja Lotnicza Sp. z o. o