

IFS liderem rynku

#Przemysł zbrojeniowy 26 lipca 2016

ARC Advisory Group po raz 8. z rzędu przyznała IFS miano rynkowego lidera. System IFS Applications po raz kolejny okazał się nr 1 w kategorii oprogramowania EAM dla lotnictwa i obronności.



Cykl życia produktów dla sektora lotniczo-obronnego obecnie wynosi co najmniej 50 lat. Dlatego umowy obsługowe, obejmujące np. logistykę opartą na wydajności, to obecnie standard w zakresie wsparcia sprzętowego / Zdjęcie: Navantia

Przedsiębiorstwo IFS po raz kolejny zostało uznane przez ARC Advisory Group za globalnego dostawcę nr 1 w branży oprogramowania do zarządzania majątkiem przedsiębiorstwa (EAM) dla lotnictwa i obronności. ARC Advisory Group to wiodące przedsiębiorstwo zajmujące się badaniami rynku i doradztwem w zakresie technologii informatycznych dla przemysłu i infrastruktury.

W najnowszej publikacji *Enterprise Asset Management Global Market Research Study* ARC Advisory Group uznało IFS za czołowego dostawcę oprogramowania dla lotnictwa i obronności. Zgodnie z raportem od 2012 udziały rynkowe IFS w sektorze lotniczo-obronnym co roku rosną. Na przestrzeni 4 lat zanotowano ok. 25-% wzrost. IFS ma solidną i ciągle rosnącą bazę klientów, do której należą: Affinity ([IFS wesprze Affinity](#), 2016-05-25), BAE Systems, Lockheed Martin, General Dynamics, SAAB, GE Aviation, Kong Thab Akat Thai (królewskie wojska lotnicze Tajlandii), TAE i Emirates ([IFS dla lotnictwa cywilnego](#), 2016-01-12, [IFS w polskim sektorze specjalnym](#), 2015-07-14).

IFS rozwinęło się z czołowego dostawcy oprogramowania EAM na rynku europejskim, zdobywając silną pozycję wśród globalnych dostawców oprogramowania dla przedsiębiorstw dzięki dedykowanym branżowym komponentom programowym i fachowej wiedzy – powiedział Ralph Rio, dyrektor ARC Advisory Group ds. badań w zakresie oprogramowania dla przedsiębiorstw. W ciągu minionego roku wraz z wprowadzeniem nowych technologii w sektorze lotniczo-obronnym doszło do

znaczących zmian, prowadzących do stworzenia nowej generacji sprzętu dla lotnictwa wojskowego i cywilnego – dodał Ralph Rio.

Graham Grose, dyrektor globalnego Centrum Kompetencyjnego IFS ds. sektora lotniczo-obronnego, powiedział: *Cykl życia produktów dla sektora lotniczo-obronnego obecnie wynosi co najmniej 50 lat. Dlatego umowy obsługowe, obejmujące np. logistykę opartą na wydajności, to obecnie standard w zakresie wsparcia sprzętowego. Zarządzanie majątkiem przedsiębiorstwa (EAM) jest teraz ważniejsze niż kiedykolwiek przedtem. To dzięki niemu organizacja może maksymalnie wykorzystać swoje zasoby w całym cyklu ich życia. Rozwiązanie IFS EAM jest tak elastyczne, że umożliwia śledzenie wszystkich zasobów w czasie rzeczywistym, zapewniając najlepsze usługi oraz maksymalizację dostępności i gotowości operacyjnej sprzętu i wyposażenia.*

Powiązane wiadomości

[IFS liderem rynku \(2016-07-26\)](#)

[IFS w polskim sektorze specjalnym \(2015-07-14\)](#)

[Więcej IFS w Norwegii \(2015-04-14\)](#)

[IFS dla lotnictwa cywilnego \(2016-01-12\)](#)

[IFS wspiera DynCorp w Afganistanie \(2015-07-20\)](#)

[AIC Steel wdroży IFS Applications \(2015-07-21\)](#)

[IFS wesprze Affinity \(2016-05-25\)](#)

[Nowe brytyjskie samoloty szkolne \(2014-10-28\)](#)

[Fińskie Hawki w RAF Valley \(2013-10-07\)](#)

[Nowa Zelandia kupiła T-6C \(2014-01-30\)](#)

[300. Phenom 100 \(2014-04-01\)](#)

[Meksyk kupił G120TP \(2014-07-29\)](#)